

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Steyerberg · Vollzeit · Festanstellung

DEINE AUFGABEN

Strukturstark. Kundenorientiert. Vertriebsnah.

Du bist jemand, der Verantwortung übernimmt, mitdenkt und Dinge zuverlässig ins Ziel bringt?
Du liebst es, wenn Prozesse sauber laufen, Informationen stimmen und Kunden sich gut betreut fühlen?
Dann könnte das genau die richtige Aufgabe für dich sein.

DEINE ROLLE BEI UNS

Im Vertriebsinnendienst bist du eine zentrale Schnittstelle zwischen Kunden, Außendienst und internen Prozessen. Du sorgst dafür, dass aus Anfragen passgenaue Angebote werden, aus Angeboten reibungslose Aufträge und aus Kontakten langfristige Kundenbeziehungen.

Mit deinem Organisationstalent, deinem Qualitätsanspruch und deinem Gespür für Kommunikation hältst du im Hintergrund die Fäden zusammen – und trägst damit spürbar zum Vertriebs Erfolg bei.

Du erstellst eigenständige Angebote und achtest auf fachliche sowie kaufmännische Qualität
Du verfolgst offene Angebote aktiv nach und behältst den Überblick über den aktuellen Status
Du bist erste Ansprechperson für Kundenanfragen und sorgst für eine verbindliche, serviceorientierte Kommunikation

Du stellst eine vollständige und korrekte Auftragsabwicklung im Warenwirtschaftssystem sicher
Du pflegst unsere CRM-Daten mit hoher Sorgfalt und einem klaren Qualitätsanspruch
Du arbeitest eng mit dem Außendienst zusammen und unterstützt bei der Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen

Du qualifizierst Leads und trägst dazu bei, neue Vertriebschancen zu identifizieren
Du bringst dich aktiv in die Weiterentwicklung unserer Vertriebsprozesse ein
Du unterstützt bei Messen, Events und Kundenkontakten – bei Bedarf auch direkt vor Ort
Du hilfst unseren Kunden dabei, unsere Lösungen zu verstehen und bestmöglich zu nutzen

DEIN PROFIL

Du arbeitest strukturiert, zuverlässig und mit einem hohen Qualitätsbewusstsein
Du denkst mit, erkennst Zusammenhänge und handelst proaktiv
Du kommunizierst klar, freundlich und verbindlich – intern wie extern
Du behältst auch bei mehreren Themen gleichzeitig den Überblick
Du hast ein gutes Verständnis für Zahlen, Daten und vertriebliche Abläufe
Du verstehst dich als Teamplayer und trägst gerne zu gemeinsamen Erfolgen bei
Du bringst Freude an Kundenkontakt, Organisation und Vertriebsunterstützung mit

WARUM DU BEI UNS RICHTIG BIST

Du übernimmst eine zentrale Rolle mit echtem Einfluss auf unseren Vertriebs Erfolg
Du siehst direkt, was deine Arbeit bewirkt
Du arbeitest in einem Team, das sich gegenseitig unterstützt und gemeinsam Verantwortung trägt
Deine Leistung ist sichtbar und anhand klarer Kriterien nachvollziehbar
Du bekommst Raum, Prozesse mitzugestalten und Verbesserungen aktiv einzubringen
Dich erwartet ein Arbeitsumfeld, in dem Verlässlichkeit, Zusammenarbeit und Eigeninitiative geschätzt werden

ÜBER UNS

„Du suchst nach einem innovativen Unternehmen, in dem du dich und deine Stärken einbringen und weiterentwickeln kannst? Dann bist du bei uns genau richtig!

Angefangen mit dem Digitalen Schwarzen Brett® entwickeln und vertreiben wir seit 2006 hochmoderne Lösungen zur Kommunikation und Kollaboration in Bildungseinrichtungen und Unternehmen. Nach lebendigen Jahren des Wachstums versorgen wir mittlerweile tausende Kunden in der gesamten DACH-Region mit zukunftsweisenden Produkten wie der Digitalen Tafel, dem Digitalen Schwarzen Brett® und weiteren Hard- und Softwarelösungen für zeitgemäße Bildung und Zusammenarbeit. Sowohl als Digitalisierungspartner als auch als Arbeitgeber und Team stehen für uns Professionalität, Innovation sowie ein ganzheitlicher Ansatz stets im Mittelpunkt.

Was heißt das konkret? Egal ob Profi, Absolvent oder Quereinsteiger – wir bieten dir großartige berufliche Perspektiven. Bei uns kannst du die Zukunft aktiv mitgestalten und deine fachlichen Kompetenzen frei entfalten. Ab Tag eins bist du vollwertiges Mitglied eines agilen, familiären Teams, das dir dabei den Rücken stärkt.

Und sonst so? Wir sind ein wachsendes Unternehmen mit aktuell über 80 Mitarbeitenden. Unsere Büros sind in Steyerberg und Hannover. Für dein Wohlergehen ist gesorgt: Kaffee, Tee, Kakao und Wasser stehen dir jederzeit zur freien Verfügung. Zusätzlich ist die Nutzung des Fitnessstudios direkt unterhalb unseres Büros in Hannover ist für dich kostenfrei.

Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin. Wir freuen uns auf dich!

Bitte bewerben unter:

heinekingmedia GmbH

Hamburger Allee 2-4 | 30161 Hannover

Tel 0511 67 519 - 0

Kontakt: anett.singer@heinekingmedia.de

www.heinekingmedia.de



heinekingmedia